

# AUSSCHREIBUNG

Als Marktführer unserer wachstumsstarken Branche suchen wir:



## HANDELSVERTRETER/-IN (M/W/D) IM SAARLAND UND LUXEMBURG

### AUFGABEN

- Sie vermarkten als selbständiger Unternehmer unser Produkt-Portfolio
- Sie entwickeln eigenständig innovative Vertriebsstrategien
- Betreuung der bestehenden Kunden und Akquisition von Neukunden
- Beratung von technischen Entscheidern
- Sie führen Kundenschulungen und technische Beratungen durch
- Selbstständiges und eigenständiges Arbeiten in Ihrem Verkaufsgebiet

LUNOS ist ein Berliner Traditionss Unternehmen und seit mehr als 65 Jahren als Hersteller innovativer & energieeffizienter Lüftungssysteme weltweit bekannt. Die Kernkompetenzen liegen in der dezentralen kontrollierten Wohnungslüftung mit & ohne Wärmerückgewinnung. Als Marktführer in diesem Segment ist LUNOS mit mehr als 36 Standorten auf allen Kontinenten vertreten.

### ANFORDERUNGEN

- Eigene Handelsvertretung
- Sie verfügen über Branchenkenntnisse und Qualifikationen und Kenntnisse im technischen Bereich
- Sie zeigen Initiative, besitzen unternehmerisches Denken und übernehmen gerne Verantwortung
- Vertriebsprofi, Sie sind kommunikativ und haben ehrgeizige Ziele

**Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an:**

LUNOS Lüftungstechnik GmbH & Co. KG für Raumluftsysteme  
Wilhelmstraße 31  
13593 Berlin

**Ansprechpartnerin**  
Jennifer Norgall  
030-362 001-40

**bewerbung@lunos.de**

### UNSER ANGEBOT

- Wirken in einem stark wachsenden Unternehmen mit internationalem Umfeld
- Wir bieten Ihnen eine umfangreiche und sorgfältige Einarbeitung in Ihren Aufgabenbereich
- Sie bekommen attraktive Provisionen

KONTAKT